



BALANCE BUSINESS

SUCCESS IS A STATE OF MIND

COACHING ERFOLGREICH IM  
UNTERNEHMEN EINSETZEN



BALANCE AKADEMIE



BALANCE COACHING

# WER COACHING BRAUCHT, HAT EIN PROBLEM

Lange war diese Vorstellung in den Köpfen von Entscheidern genauso präsent, wie in jenen der Mitarbeitenden. Coaching wurde erst in Anspruch genommen, wenn es ein Problem oder einen Konflikt gab. Doch das Bild von Coaching hat sich gewandelt. Unter anderem gilt Coaching heute als **exklusivste Form der persönlichen Weiterentwicklung** für **High Performer**. Diese Gruppe von Mitarbeitenden sieht ein gelungenes Coaching längst als wesentliches Tool für die schnellere Zielerreichung, mehr Motivation und Leistungsfähigkeit.

## Coaching Schwerpunktthemen der Balance Akademie:

**Leadership**

**Resilience**

**Team**

**Agility**

# COACHING ALS ERFOLGSFAKTOR

## Was Sie im Unternehmen mit Coaching erreichen:

### Awareness

- Coaching schafft Bewusstheit für Erfolgsfaktoren wie persönliche Leistung, Beziehung zu anderen, Kommunikation und Mindset
- Wichtige Themen innerhalb der Organisation kommen zum Vorschein und können zielgerichtet bearbeitet werden.

### Performance

- Coaching stärkt individuelle und organisationale Kompetenz
- Studien belegen erhöhte Produktivität und geringere Ausfallszeiten sowie VUKA-Fitness als konkret mess- bzw. überprüfbare Ergebnisse von Coaching

### Trust

- MitarbeiterInnen fühlen sich wertgeschätzt, das Vertrauen in die Führung und in das Unternehmen steigt
- Die Bindung ans Unternehmen sowie die Attraktivität des Arbeitgebers steigen



BALANCE BUSINESS

# POTENZIALE IN DER ORGANISATION STÄRKEN

Coaching etablieren

# COACHING IM UNTERNEHMEN: 5 SCHRITTE

Sie wissen noch nicht, was Coaching in Ihrer Organisation bewirken kann? **Unser 5-Schritte-Prozess** führt Sie klar und strukturiert zu einem gut evaluierten Testlauf in Ihrem Unternehmen.

1

## Erstgespräch

Gespräch mit HR/GF/Abteilungsleiterin über Schwerpunkte und Rahmenbedingungen für Coachings im Unternehmen

2

## Coaching Plattform

Coachees bekommen Zugriff auf eine personalisierte Website mit Infos über Coaching, den Coach-Profilen und den möglichen Terminen

3

## Coaching Impulsvideos

Die Coachees informieren sich über Anlassfälle, Prozess und Wirkung von Coaching als Vorbereitung auf ihre individuellen Einheiten

4

## Coaching-Settings

Durchführung der Termine gemäß dem für das Unternehmen zur Verfügung gestellten Pakets

5 **Abschluss:** Executive Summary/Entwicklungsanalyse

# SCHRITT 1:

1

## Erstgespräch

Gespräch mit HR/GF/Abteilungsleiterin

### Fragen, die wir Ihnen im Erstgespräch stellen:

- Wie wird Coaching im Unternehmen definiert?
- Welche Erwartungen werden an das Coaching gestellt?
- Welchen Zielgruppen wird das Coaching angeboten?
- Was sind aktuelle Herausforderungen in Ihrem Unternehmen?
- Was sind aus Ihrer Sicht typische Coaching-Anlässe?
- Gibt es thematische Schwerpunkte, die Sie gerne mit Coaching bearbeiten bzw. stärken wollen? Z.B. Agilität, Resilienz, Konfliktlösungskompetenz, Führen über Distanz etc.
- ....

Auf der Grundlage dieser Informationen schlagen wir Ihnen für Ihr Unternehmen passende Coaches aus unserem Coach-Pool vor!

# SCHRITTE 2 UND 3:

2

## Coaching Plattform

Coachees erhalten Zugriff auf eine für das Unternehmen personalisierte Website

### Inhalte der Plattform

- Übersicht der für das Unternehmen ausgewählten Coaches (inklusive kurzes Vorstellungsvideo je Coach)
- Infos über Rahmenbedingungen der Coachings (Dauer/Ort/Online-Modus)
- Infos über Methode und Nutzen von Coaching
- Übersicht und Buchungsmöglichkeit aller Coaching-Termine

3

## Coaching Impulsvideos

Die Coachees informieren sich mittels kurzer Impulsvideos als Vorbereitung auf die Coachings

### Vor den Coachings können sich Mitarbeitende über folgende Inhalte informieren:

- Was geschieht bei Coachings der Balance Akademie konkret?
- Wie bereite ich mich am besten darauf vor?
- Welchen Nutzen hat Coaching für mich persönlich?
- Wie funktioniert der Transfer von Coachingergebnissen in die Arbeitspraxis?

# SCHRITTE 4 UND 5

4

## Coaching Settings

Durchführung der Termine gemäß dem für das Unternehmen zur Verfügung gestellten Pakets

### Mögliche Formate:

- Face-to-Face im Unternehmen vor Ort
- Face-to-Face im Büro der Balance Akademie oder einem anderen Ort
- Online-Video per Zoom oder MS Teams oder Skype
- Telefonisch
- Für Einzelpersonen oder Teams bzw. Projektgruppen

5

## Abschluss

Executive Summary/Entwicklungsanalyse

### Executive Summary:

- Feedback aus den Coachinggesprächen
- Identifikation von möglichen Organisationsthemen
- Persönliche Präsentation im Unternehmen

### Entwicklungsanalyse (Paket L):

- Mitarbeiterbefragung über Nutzen und Erfahrungen aus den Coachings
- Persönliche Auswertung und Präsentation



# IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

## Kompetenz

- Ihre Mitarbeiterinnen und Führungskräfte lernen die Methode Coaching kennen und bauen neue Kompetenzen auf.
- Aufgrund Ihres konkreten Bedarfs aus dem Erstgespräch stellen wir Ihnen für Ihr Unternehmen passende Coaches zur Verfügung.
- Alle Coaches unseres Coach-Pools haben sich einem Auswahlverfahren gestellt, verfügen über eine umfassende zweijährige Coachingausbildung, mehrjährige Berufs- bzw. Führungserfahrung sowie individuelle Fachexpertise.

## Evaluierung bzw. Reflexion

- Sie erhalten Rückmeldungen über den Nutzen und die Wirksamkeit von Coaching im Unternehmen.
- Die Executive Summary ist ein geschärfter Blick von externen Experten auf die Organisation. Sie fasst die Learnings der Coaches über die Organisation und die Art und Weise, wie im Unternehmen gearbeitet zusammen. Daraus können strukturelle, systemische Herausforderungen formuliert und Ideen für Mitarbeiter- und Organisationsentwicklung gewonnen werden

## Geringer Aufwand

- Wenig Zeitaufwand für Sie, da wir die Organisation des Coaching-Angebots in Ihrem Unternehmen mit modernen Tools unterstützen.
- Face-to-Face, Online per Video, Telefon, Einzelcoaching, Executive-Begleitung oder Teamentwicklung: mit wenig Aufwand schaffen Sie für jeden Mitarbeiter das passende Coaching-Angebot in einem professionellen Rahmen.

# WÄHLEN SIE AUS DREI VARIANTEN:

## Preise

Paket „Support“	Paket „Mind“	Paket „Lead“
2 Coaches für das Unternehmen	2 Coaches für das Unternehmen	3 Coaches für das Unternehmen
4 Coachingtermine	8 Coachingtermine	12 Coachingtermine
Inkl. Erstgespräch und Coaching-Plattform	Inkl. Erstgespräch und Coaching-Plattform	Inkl. Erstgespräch und Coaching-Plattform
Inkl. Executive Summary	Inkl. Executive Summary	Inkl. Executive Summary und <b>Entwicklungsanalyse</b>
<b>€ 990,-</b>	<b>€ 1.790,-</b>	<b>€ 2.890,-</b>

- Die Coachings finden in den Räumlichkeiten der Balance Akademie in Graz Andritz, online oder im Unternehmen vor Ort statt (Anfahrtspauschale).
- Berufliche Weiterbildung ist seit 1.1.2019 von der Umsatzsteuer befreit.

# TOP-MANAGEMENT: EXECUTIVE COACHING

Die Coachingpakete S, M und L eignen sich für Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie Führungskräfte im Unternehmen. Für **Personen aus dem Top-Management wie Geschäftsführerinnen, Vorstände etc.** bieten wir Ihnen ein besonderes Executive Paket:

## Executive Coaching

1 Coach für das Unternehmen

3 Coachingtermine zu 1,5 Stunden

Inkl. Reflexionsgespräch

€ 1.390,-



# UNTERNEHMEN ENTWICKELN

Coaching Formate und Produkte

# COACHING KANN NOCH MEHR

## **Coaching Pool**

Coaches mit Qualität für Ihr Unternehmen

## **Gesundheits- u. Resilienzprojekte**

Coachingbegleitung mit Fokus auf Gesundheit und Aufbau einer Belastungsresistenz

## **Organisationsaufstellungen**

Organisations- oder Teamdynamiken sichtbar machen

## **Executive Coaching**

Coaches für Top-Führungskräfte

## **Leadership Development**

Arbeit an der Führungskultur mit einem Coachingprojekt

## **Reflecting Team**

Große Herausforderungen im Team von einer Beratergruppe reflektieren lassen

## **Coaching und Kompetenzentwicklung**

Bilden Sie ihre Mitarbeiter gezielt im Coaching weiter

## **Coaching Aus- und Weiterbildungen**

Bilden Sie Führungskräfte zu Coaches aus oder Mitarbeiter zu agilen Coaches

**Ihr persönliches Beratungsgespräch buchen**

# PRÄSENZ- UND ONLINE-COACHING

Ein zentrales Portal für Ihr Unternehmen

GESCHÜTZT: UNTERNEHMEN-XYZ

**LOGO** UNTERNEHMEN XYZ

Willkommen beim Unternehmen-xyz Demo-Coaching. Hier stehen die grundsätzlichen Rahmenbedingungen für Coaching-E zum Ablauf der Coachings. Weiters wird der Coaching-Prozess erklärt (telefonisch), Coaching-Lernplattform etc.

 Unsere Werte und Arbeitsweise




**Vertraulichkeit:** Alle Coachings unterliegen der Verschwiegenheitspflicht.

Ziele



Robert Ulrich

 Ihre Coaches

Profil

Arbeitsweise/Ausbildung

Video

## EXPERTISE / BERUFSERFAHRUNG

- seit 15 Jahren Führungskräfte-Coach und Trainer
- Lehrtrainer an der Balance Akademie für Coaching und
- Arbeit in Gruppen und Teams zum den Themen Konflikt
- Experte im Bereich Teamentwicklung und Gruppendynamik
- Davor: Leitung eines bauphysikalischen Labors
- seit 2005 selbständiger Lebens- und Sozialberater

Profil

Arbeitsweise/Ausbildung

Video

## EXPERTISE / BERUFSERFAHRUNG

- seit 10 Jahren als Lehrtrainer für die Balance Akademie
- Arbeit in Gruppen und Teams zum Thema Konflikt und

Wir stellen Ihnen gerne einen firmeninternen Coach-Pool, abgestimmt auf Ihren Bedarf zur Verfügung.

Sie erhalten Zugriff auf einen geschützten Bereich unserer Website mit der **Übersicht aller Coaches und der Möglichkeit zur direkten Terminvereinbarung.**

Coachings sind sowohl als Präsenzeinheiten, als auch online via Zoom oder MS-Teams möglich.

[Jetzt anfragen](#)



„WER COACHING BRAUCHT, HAT  
BEREITS EINE IDEE VON DER LÖSUNG.“

# KONTAKT



Dominik Wutscher  
Geschäftsführung BALANCE Business  
Tel. +43 (0) 664/ 246 11 38  
[dominik.wutscher@balanceakademie.at](mailto:dominik.wutscher@balanceakademie.at)  
[www.balanceakademie.at](http://www.balanceakademie.at)

[Besprechungstermin anfragen](#)



# UNTERNEHMEN, DIE UNS IHR VERTRAUEN SCHENKEN



- seit 18 Jahren erfolgreich am Markt tätig
- Vorreiter & Trendsetter im Coaching- & Trainingsbereich
- zahlreiche erfolgreiche Wachstums- und Entwicklungspartnerschaften mit Unternehmen aller Branchen